

**Priority Engine hilft DataCore dabei, qualitativ hochwertige Leads zu generieren, die in weniger als 12 Monaten in eine Pipeline von \$750K umgewandelt wurden**

**Generieren Sie qualifizierte Leads und Meetings zu niedrigen Kosten**

“Eine der großen Herausforderungen bestand darin, eine preiswerte Quelle für hochwertige Leads zu finden. Priority Engine hat uns wirklich dabei geholfen, mehr Meetings mit Neukunden zu organisieren – und das zu niedrigen Kosten!”

**Einzigartige Daten auf Kontaktebene für In-Market-Interessenten**

“Ein wichtiger Vorteil von Priority Engine ist, dass nur Kontaktdaten der Personen bereitgestellt werden, die im Moment auch aktiv nach Informationen zu unseren Lösungen suchen. Das können Sie einfach nicht mit einem anderen Anbieter bekommen.”

**So gelangen Sie auf weitere Auswahllisten von Anbietern**

“Das Beste an Priority Engine ist, dass wir potenzielle Kunden erreichen, die aktiv auf der Suche nach einer Lösung sind, aber möglicherweise noch nie von DataCore gehört haben. Es gibt uns die Möglichkeit, auf deren Einkaufslisten zu kommen und Sichtbarkeit zu erlangen.”



**Michel Portelli**  
Sr. Director EMEA Marketing

*Michel ist seit über 5 Jahren bei DataCore tätig und leitet derzeit die gesamte Marketingstrategie in der Region EMEA.*

## Results

# \$752K

in weniger als 12 Monaten mit einer von Priority Engine erstellten Pipeline

# 84

von Priority Engine ermöglichte Chancen in weniger als 12 Monaten

**DataCore Software** bereitete den Weg für Software-definierte Speicher. Unsere patentierte Technologie überwindet E / A-Engpässe, führt zu erheblichen Leistungsverbesserungen und bietet auf sehr einfache und kostengünstige Weise eine hohe Verfügbarkeit.